

"قرارداد اعطای نمایندگی فروش محصولات شرکت پژواک"

این قرارداد بین شرکت "پژواک" به نمایندگی آقای دیوید موسی زاده به آدرس: شیراز- خیابان ملاصدرا- ابتدای هدایت- ساختمان پرنس- طبقه اول- واحد 2- شرکت پژواک و شماره تماس: 4-2348881 که از این پس در این قرارداد شرکت نامیده می شود از یک طرف و شرکت به نمایندگی: آقای به آدرس: و شماره تماس: و همراه: از این پس در این قرارداد نماینده فروش نامیده می شود منعقد می گردد.

مفاهیم نوع نمایندگی:

1. نمایندگی برنزی: (تعداد سفارش تا 10 عدد) و در صد تخفیف همکار برای این نوع نمایندگی 20% قیمت نرم افزار می باشد.
2. نمایندگی نقره ای: (تعداد سفارش تا 20 عدد) و در صد تخفیف همکار برای این نوع نمایندگی 30% قیمت نرم افزار می باشد.
3. نمایندگی طلایی: (تعداد سفارش بالای 20 عدد) و در صد تخفیف همکار برای این نوع نمایندگی 40% قیمت نرم افزار می باشد.

1. موضوع قرارداد

1.1 عبارت است از "اعطای نمایندگی فروش، آموزش و خدمات پشتیبانی" محصولات نرم افزاری شرکت پژواک.

تبصره: نمایندگانی که موفق به اخذ نمایندگی از شرکت پژواک می شوند می توانند با توجه به نوع نمایندگی از تخفیفات لحاظ شده برخوردار شوند. جدول لیست محصولات ضمیمه این قرارداد است.

2. تعهدات نماینده فروش

2.1 نماینده فروش با توجه به مفاد این قرارداد نسبت به خریداری نرم افزارها از شرکت اقدام نموده و بهای آن را با توجه به توافقات طرفین در وجه شرکت پرداخت خواهد نمود. و با توجه به قیمت‌های مصوب نماینده و مصرف کننده نماینده مکلف به رعایت قیمت‌های اعلامی خواهد بود.

2.2 نماینده فروش موظف است همواره تعداد دوکارمند واجد شرایط برای انجام امور نمایندگی فروش محصولات شرکت در اختیار داشته باشد. کارمند واجد شرایط دارای ویژگی های زیر است:

- کارمند باید دوره آموزشی نرم افزارها را گذرانده باشد.
- کارشناس باید با سخت افزار آشنا باشد و بتواند به صورت تلفنی و حضوری خدمات پشتیبانی را ارائه دهد.
- کارشناس باید در هفت روز هفته (حتی روزهای تعطیل) از ساعت 9 صبح تا 21 در دسترس مشتریان باشد و امکان ارائه خدمات پشتیبانی را دارا باشند.

تبصره: کلیه خدمات پس از فروش به عهده نماینده بوده و رفع عیوب نرم افزاری به عهده شرکت می باشد که از طریق نماینده ها به مشتریان ارائه می گردد.

2.3 نماینده فروش حق واگذاری موضوع قرارداد حاضر به غیر را، کلا یا جزئا تحت هیچ یک از عناوین حقوقی ندارد.

2.4 نماینده فروش موظف است که صرفا روی نرم افزارهای شرکت فعالیت نماید.

تبصره: با توجه به گستره زیاد محصولات نرم افزاری شرکت پژواک در کلیه صنوف متفاوت و همچنین تنوع زیاد قیمت و متنوع بودن کارایی های ارائه شده عملا نماینده را از سایر نرم افزار بی نیاز می سازد.

2.5 نماینده فروش متعهد می گردد اطلاعات مربوط به مشتریان را شامل نام و نام خانوادگی، نام فروشگاه، شماره تلفن، همراه و سریال نرم افزار را پس از جمع آوری، آماده و در اختیار شرکت قرار دهد.

2.6 نماینده فروش مجاز است فقط قفلهای سفارشی که کد فعال سازی دریافت نکرده اند را با قفل نرم افزار مورد نظر جایگزین نماید.

3. تعهدات شرکت:

3.1 شرکت متعهد است حداکثر ظرف 24 ساعت کاری از تاریخ وصول درخواست نماینده و مشخص شدن وضعیت پرداخت وجه آن، نسبت به تامین نرم افزارهای درخواست شده اقدام نماید.

3.2 شرکت متعهد است بنا به درخواست نماینده مبنی بر تعویض قفلهای خریداری شده در ماههای قبل که شماره سریال فعال سازی را دریافت نکرده اند و جایگزین کردن آن با قفل محصولات دیگر اقدام نماید.

4. شرایط مالی و نحوه تسویه حساب

4.1 تسویه سفارش برای اولین بار به صورت نقد و هنگام تحویل سفارش دریافت می گردد.

4.2 درصد نمایندگی درصد از قیمت کل نرم افزار می باشد و تسویه آن از تاریخ سفارش محصولات می باشد.

ثبت مشخصات چک تضمین:

4.3 حد اکثر مهلت تسویه سفارش می باشد.

5. مدت قرارداد

بمدت یکسال از تاریخ عقد قرارداد می باشد.

6. تضمین حسن انجام کار

6.1 نماینده فروش متعهد گردید معادل مبلغ 50000000 میلیون ریال، تضمین مورد قبول شرکت را در اختیار شرکت ارائه نماید، چنانچه نماینده فروش به تعهدات موضوع این قرارداد عمل ننماید، و یا بواسطه اقدامات وی خساراتی به شرکت وارد آید، یا از استرداد محصولات امانی استنکاف ورزد، شرکت حق خواهد داشت خسارات وارده را بنا به تشخیص خود از محل وثایق یاد شده مطالبه، تامین وصول نماید.

7. فسخ

7.1 شرکت می تواند در صورت بررسی نامحسوس و مشاهده موارد غیر امتیاز، نمایندگی را از نماینده به صورت یکطرفه لغو نماید.

7.2 در صورت فسخ قرارداد اقدامات زیر به عنوان مقدمات لازم فسخ قرارداد بایستی انجام شود:

7.2.1 هر گونه بدهکاری احتمالی نماینده به شرکت از جنس نقدی و یا کالایی بایستی تسویه گردیده و پرداخت شود.

8. شماره حساب جهت واریز وجه:

مبالغ به حساب تجارت 8541501364 و یا شماره کارت تجارت 6273532070743091 به نام آقای دیوید موسی زاده واریز می گردد.

9. داوری

9.1 در صورت بروز هر گونه اختلاف در باره تفسیر با اجرای مفاد این قرارداد یا برای تعیین تکلیف نسبت به موارد مسکوت یا اتخاذ تصمیم نسبت به تضمینات قرارداد، طرفین تلاش خواهند نمود که ابتدا موضوع را از طریق مذاکره حل و فصل نمایند و چنانچه تفاهم حاصل نشد، اشخاص مرضی الطرفین از طریق محاکم رسمی جمهوری اسلامی ایران اقدامات لازم را انجام خواهند داد.

9.2 اقامتگاه طرفین نشانی های مندرج در مقدمه قرارداد بوده و طرفین متعهدند هرگونه تغییر نشانی را حداکثر ظرف مدت یک هفته کتبا به طرف دیگر اعلام نمایند. در غیر اینصورت کلیه اوراق و مکاتبات اداری، اجرایی و قضایی و همچنین رای داوری به نشانیهای یاد شده ارسال و ابلاغ شده تلقی می گردد.

این قرارداد در 9 ماده و در دو نسخه تهیه و در دفتر مرکزی شرکت کارفرما در شیراز به امضا طرفین رسید که هر دو نسخه آن از اعتبار واحد برخوردارند.

* لازم به ذکر است ، نماینده فروش موظف است که نرم افزار را مطابق با قیمتهای مصوب شرکت به مشتری ارائه نماید.

امضاء نماینده فروش

امضاء شرکت

تاریخ

تاریخ

پژوهش